

REINE FAMILIENSACHE.
FINANZDIENSTLEISTUNGEN RUND UM DIE MOBILITÄT.

FFSGROUP
BANK LEASING VERSICHERUNG



ERFOLGREICHE FAMILIEN HABEN MEIST EINE GEMEINSAME BASIS. (UND WENN ES DIE LEIDENSCHAFT FÜR SAHNETORTE IST.)

Wie wir denken.

Eine Familie hat gemeinsame Wurzeln. Eine Familie spricht eine gemeinsame Sprache. Eine Familie kann sich aufeinander verlassen. Wir glauben, dass ein solches Verhältnis zwischen all unseren Mitarbeitern und unseren Partnern die Grundlage für eine erfolgreiche Zusammenarbeit ist. Eine Zusammenarbeit, die von Vertrauen geprägt ist. Dieses Vertrauen erreichen wir durch langjährige Kompetenz im Automobil-Sektor, Seriosität und Loyalität gegenüber unseren Partnern und Kunden.

Profitieren Sie von gemeinsamen Werten und gegenseitigem Verständnis.

Was wir tun.

Schon bei Gründung 1995 waren wir auf Finanzdienstleistungen für den Autohandel spezialisiert: von der Einkaufs- und Lagerwagenfinanzierung bis zur Finanzierung von Investitionen in Kfz-Betrieben, z. B. in der Werkstattausrüstung. Dazu kommen Fahrzeug-, Reparatur- und Zubehörfinanzierung sowie Leasing und Versicherungen. Vor allem die Liquiditätssicherung der Betriebe wird mit der flexiblen Einkaufsfinanzierung gewährleistet: Sie verschafft Ihnen mehr Spielraum und sorgt für die Liquidität, die man bei Hausbanken oft nicht bekommt. So schaffen wir Voraussetzungen für Ihren Erfolg.



Leasing

Bank

Versicherung

Autohandel

MAN KANN SICH SCHON MAL VOM SEICHTEN INS TIEFE WAGEN, WENN MAN EINE FAMILIE VON GUTEN SCHWIMMERN HAT. (SCHAUEN SIE NUR, WIE AUFMERKSAM DAS TERRAIN VON ALLEN BETEILIGTEN SONDIERT WIRD.)

Einkaufs-Finanzierung.

Als Spezialbank verstehen wir, dass wir die Liquidität Ihres Betriebes nachhaltig sichern müssen, um gemeinsam erfolgreich zu sein. Unsere Einkaufs- und Lagerfinanzierung entlastet Ihr Hausbankkonto und schafft Flexibilität im Ankauf von Fahrzeugen.

Vorteile unserer Einkaufs-Finanzierung:

- Liquidität sichern, unternehmerischen Spielraum erhalten
- Kreditlinie bleibt bei der Hausbank unbelastet: Unabhängigkeit von der Hausbank
- Zukäufe von Schnelldrehern möglich
- Einfache Abwicklung
- Geld sparen durch Zinsrückerstattung (Bonifikation)
- Erstklassige Konditionen
- Online-Briefinkasso spart Zeit und Geld
- Transparenz der Online-Abwicklung ermöglicht effektive Liquiditätsplanung
- Elektronische Bestandslisten und Übersicht über geleistete und fällige Tilgungen per Mausklick jederzeit verfügbar

Autohaus-Versicherung: Sicherheit für Haus und Hof.

Feuer, Einbruchdiebstahl, Wasserrohrbruch oder Sturm und Hagel können für Kfz-Handel und Handwerk ein existenzgefährdendes Risiko sein.

Unser spezielles Paket zur Autohaus-Versicherung sorgt für Sicherheit. Dazu können Sie eine Versicherung gegen Ertragsausfall, Betriebs- und Umwelthaftpflicht sowie eine Absicherung der Elektronik wählen (zum Teil sind diese Versicherungen gesetzlich vorgeschrieben). Unser FFS Versicherungsdienst hat von mehreren unterschiedlichen Versicherungsgesellschaften sowohl Einzelpolicen im Angebot als auch Versicherungspolicen, die mehrere Risikoabsicherungen bündeln.

Persönliche Vorsorge.

Für Sie und die Mitarbeiter Ihres Autohauses bieten wir verschiedene Versicherungs-Modelle, z. B. die Kfz-Rente. Darüber hinaus gibt es private Sach- und Personenversicherungen oder die Absicherung von Familien mit Kindern sowie ein Gesundheitspaket, das als Krankenzusatzversicherung die Leistungen der Krankenversicherung aufbessert.



FAMILIEN, DIE WISSEN, WIE ES GEHT, KENNEN MEHR ALS NUR KAUFEN UND VERKAUFEN. (NÄMLICH AUCH LEIHEN, BORGEN, VERMIETEN, VERSICHERN.)

Absatzfinanzierung.

Mit der Absatzfinanzierung haben Sie die Möglichkeit, Ihren Kunden Finanzdienstleistungen rund um die Mobilität, individuell und bequem aus einer Hand zu bieten – vom klassischen Ratenkredit über Ballonfinanzierung bis hin zu verschiedenen Leasingmodellen.

Der Nutzen für Sie:

- Langfristige Kundenbindung
- Verkauf höherwertiger Fahrzeuge und Zubehör
- Erhöhung der Rendite durch Provisionen
- Rabattverhandlungen abschwächen
- Kompetenz zeigen

Der Nutzen für Ihre Kunden:

- One-Stop-Shopping: alle Dienstleistungen aus einer Hand
- Kunde bleibt liquide
- Absicherung der Rate mit der Restkreditversicherung
- Individuelle Mobilität wird bezahlbar
- Kunde fühlt sich rundum betreut

Im Falle einer unverschuldeten Arbeitslosigkeit, bei Arbeitsunfähigkeit oder Tod kann Ihr Kunde sein Darlehen durch eine Restkreditversicherung absichern. Das heißt, die Versicherung übernimmt die fälligen Ratenzahlungen bzw. zahlt bei Tod alle noch planmäßig ausstehenden Raten in einem Betrag.

Leasing.

Wir bieten Ihnen zwei Leasingvarianten für Ihre Kunden: klassisches Leasing und Leasing, das durch Full-Service-Angebote ergänzt wird. Hier enthält die monatliche Rate bereits Kosten für Wartung, Verschleiß, Haftpflicht und Kaskoversicherung.

Der Nutzen für Sie:

- Ergänzung der Dienstleistungspalette
- Chance auf Folgegeschäft
- Provisionserträge durch Leasing
- Leasing sorgt für Werkstattauslastung
- Planbare GW-Rückläufe

Der Nutzen für Ihre Kunden:

- Kleine, konstante Leasingrate
- Gewerbliches Leasing ist bilanzneutral
- Leasing wahrt finanziellen Spielraum
- Leasing ist präzise kalkulierbar
- Kunde bezahlt nur für die Nutzung des Autos

Versicherungen.

Kaum eine andere Dienstleistung bietet ein vergleichbares Potenzial wie der Verkauf von Versicherungsdienstleistungen im Autohaus. Unser FFS Versicherungsdienst bietet schon seit über 30 Jahren spezialisierte Leistungen für die Branche.

Der Nutzen für Sie:

- Stärkere Kundenbindung
- Schadensteuerung sorgt für zusätzliche Werkstattauslastung
- Verkäufer zeigt Kompetenz
- Automatische Aktualisierung der Kundendaten
- Provision auf Neuabschlüsse und Bestand

Der Nutzen für Ihre Kunden:

- Alles aus einer Hand
- Händler/Verkäufer ist der vertraute Ansprechpartner im Schadensfall
- Kompetente Beratung vom Fachmann



**FUNDIERTE BERATUNG UND BETREUUNG NEHMEN
WIR DURCH UNSEREN AUSSENDIENST GANZ
PERSÖNLICH.** (FREUNDLICHERWEISE HABEN SIE JA AUCH STETS
EIN TÄSSCHEN KAFFEE FÜR UNSERE DAMEN UND HERREN.
DAS BIER IM BILD HABEN SIE SELBSTVERSTÄNDLICH NIE GESEHEN!)

Außendienst.

Unsere Mitarbeiter im Außendienst sind es, die Ihnen Tag für Tag kompetent und professionell zur Seite stehen. Wir verfügen über Spezialisten in den drei Bereichen Bankdienstleistungen, Leasing und Versicherungen. Zusätzlich gibt es für das Thema Versicherung ein Center of Competence, das auf die Feinheiten dieses Fachgebietes spezialisiert ist und unseren Außendienst unterstützt. Profitieren Sie von einem direkten Ansprechpartner, der gemeinsam mit Ihnen jede Problemstellung rund um das Thema Finanzdienstleistungen

erkennt und kompetent löst. Unser Newsletter informiert Sie umgehend über alle Änderungen oder Neuerungen, parallel dazu werden Sie und Ihre Mitarbeiter von unserem Außendienst gezielt geschult. Auch unsere Außendienstmitarbeiter werden in regelmäßigen Fortbildungen und Inhouse-Schulungen auf den neuesten Stand gebracht. Nutzen Sie unser Wissen und unseren exzellenten Service für Ihr Geschäft.



BEI ALLER LIEBE ZUR FAMILIE: ES REICHT VÖLLIG, WENN MAN SICH ZU DEN GROSSEN FEIERN SIEHT.
(FÜR ALLES ANDERE KANN MAN TELEFONIEREN UND FAXEN UND AUCH GANZ MODERN MAILEN. ES GIBT SOGAR EIN EIGENES ONLINE-SYSTEM FÜR UNS – DAS FLO.)

FLo2006: Finanzierung und Leasing online.

Mit FLo (Finanzierung und Leasing online) stellen wir Ihnen ein einzigartig innovatives, sicheres und einfaches Online-System für die Absatz- und Einkaufsfinanzierung zur Verfügung.

Vorteile für Sie:

- Problemlose Abwicklung Ihrer gesamten Absatz- und Einkaufsfinanzierung.
- Absolute Transparenz über den Status jeder Transaktion – z. B. von Anfragen über Kfz-Brief-Anforderungen bis zum Entscheidungsstatus Ihrer Anfrage.
- Effiziente Organisation Ihrer Prozesse: Telefonate werden reduziert, Formulare können online versendet und Bewertungen online abgerufen werden. Alles, um schnelle Auszahlungen zu gewährleisten
- Sehr schnelle Entscheidungen auch bei gewerblichen Kunden.
- Ständige Optimierung von FLo2006 auf Ihre Anforderung.
- 24 Stunden überall online verfügbar.
- Erleichterung Ihres Vertriebscontrollings.



**MEHR ÜBER UNSERE HÖCHST ERSTAUNLICHE
FAMILIE KÖNNEN WIR IHNEN NUR IN
EINEM PERSÖNLICHEN GESPRÄCH MITTEILEN.
(UND DAS LOHNT SICH IMMER.)**

Kontaktdaten.

FFS Group

Vertrieb

Neckarstraße 137-139, 70190 Stuttgart

vertrieb@ffs.de

Tel. 07 11/9 06 38 33, Fax 07 11/9 06 38 38